



EINFACH REITEN, MIT NUR EINEM KLICK

Digitale Ideen erleichtern das gesamte Leben – jetzt auch das Reiten. Die Schweizer Sharing-Plattform «HorseDeal24» ermöglicht mit einem innovativen Konzept jedem den Zugang zum Reiten. Hinter der Plattform steht ein junges Team rund um Gründer Benjamin Kröni. Die grösste Horse-Sharing-Plattform der Schweiz hat ambitionierte Ziele: Bis 2022 will sie die grösste in ganz Europa werden. Wie die Plattform funktioniert und worauf ihr Erfolg beruht, verraten wir hier. Denn aus kreativen Geschäftsideen lässt sich viel für das eigene Unternehmen mitnehmen.

REITEN IM MONATSABO – ABONNEMENT MAL ANDERS

Ein eigenes Pferd ist ganz schön teuer – das wissen nicht nur Reiter. Deshalb gibt es schon lange das Konzept der Reitbeteiligung. Ein Pferdebesitzer stellt sein Pferd gegen eine monatliche Gebühr zur Verfügung. Die Reitbeteiligung übernimmt an bestimmten Tagen alle Aufgaben und darf es reiten, als wenn das Pferd das eigene wäre.

Die Organisation einer Reitbeteiligung war in der Vergangenheit mit vielen Unklarheiten verbunden: Rechtliche und versicherungstech-

nische Fragen blieben unbeantwortet, die Terminabsprache war kompliziert und eine passende Reitbeteiligung zu finden war häufig einfach Glück.

«HorseDeal24» digitalisiert nun die Reitbeteiligung und macht sie damit einfach, sicher und flexibel. Seit 2020 hat das Schweizer Startup bereits mehr als 800 Reitbeteiligungen vermittelt.

Die Anmeldung, Nutzung und das Inserieren bei «HorseDeal24» sind komplett kostenlos. Du zahlst erst dann, wenn dein Abonnement startet. In diesem Fall erheben wir eine Servicegebühr von 10% auf dein monatliches Abonnement. Darin eingeschlossen sind die Kosten für die Zahlungsabwicklung, Steuern und Versicherung. Die Gebühr hilft uns zudem, die Plattform zu betreiben und dir den bestmöglichen Service zu bieten.

Auf der Plattform finden Pferdebesitzer Menschen in ihrer Umgebung, die zu ihnen und ihrem Pferd passen. So macht «HorseDeal24» alle glücklich – das Pferd, die Besitzer und die Reitbeteiligungen. Die Kommunikation, Versicherung, Zahlungsabwicklung sowie die Termin- und Aufgabenverwaltung finden komplett über die Plattform statt. Pferdenarren haben

durch ihre monatliche Mitgliedschaft alles an einem Ort und sind abgesichert. Pferdehalter können so pro Monat im Schnitt CHF 300 einnehmen, während sich die Reitbeteiligungen viel Geld für ein eigenes Pferd sparen.

SHARING-PLATTFORMEN AUF DEM VORMARSCH

Fahrräder, Autos, Wohnungen und Werkzeuge: Das alles wird über Sharing-Plattformen bereits miteinander geteilt. Warum nun also nicht auch Pferde? Die Sharing-Economy ist nachhaltig und beliebt. Allein im Jahr 2019 nutzten bereits 46% der 20- bis 29-jährigen Schweizer Sharing-Economy-Plattformen.

VON PFERDEN UND LÖWEN

Dass das Konzept auch beim Reiten funktioniert, zeigt die Erfahrung aus «Die Höhle der Löwen». Die Mischung aus Expertise in der Vermittlung von Reitbeteiligungen und Technologie hat auch die Investoren überzeugt. «HorseDeal24» erhielt gleich zwei Angebote. Benjamin Kröni ist damit der jüngste Gründer bei den Löwen der Schweiz.

Der 19-Jährige gründete seine erste GmbH bereits während seiner Lehre. Das Unterneh-

SIND SIE GERADE AUF DER SUCHE NACH EINER REITBETEILIGUNG? IN WENIGEN MINUTEN ZU DEINEM PFERD.



1

Registrieren Sie sich kostenlos.

2

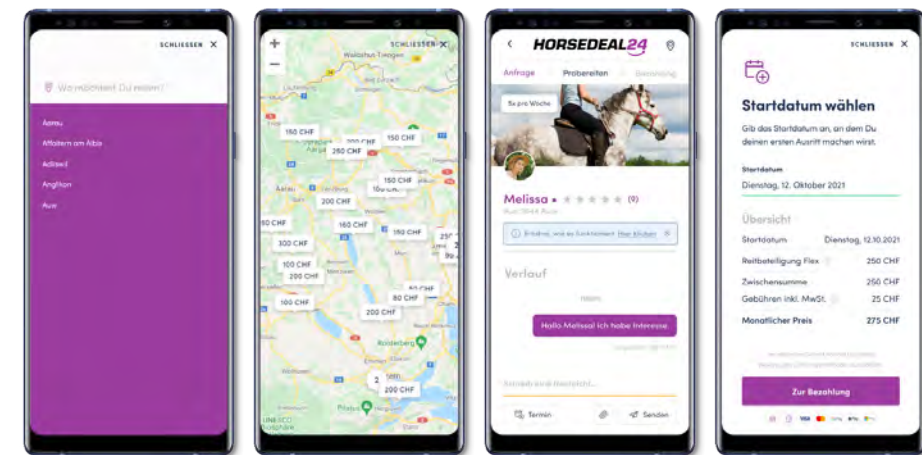
Finden Sie die passende Reitbeteiligung.

3

Vereinbaren Sie ein unverbindliches Probereiten.

4

Starten Sie Ihr Abonnement.



mentum scheint ihm im Blut zu liegen. Schon mit 14 baute er einen Onlineshop auf, den er später an einen der grössten Schweizer Fashion-Onlineshops verkaufte. Was wir davon lernen können? Innovation, die Lösung von Kundenproblemen und wie man den Freizeitbereich erfolgreich digitalisiert.

KOMPLETTES REMOTE TEAM

Die sieben Mitarbeiter organisieren sich komplett remote. Das internationale Team lebt «New Work» und wendet es erfolgreich bei «HorseDeal24» an. Das Nutzererlebnis, der Communityaufbau und die tägliche Verbesserung stehen dabei im Vordergrund. Die Bedeutung von Unternehmenswerten und eines gut funktionierenden Netzwerks sind ebenfalls zentraler Bestandteil der Arbeit.

EINWANDFREIES NUTZERERLEBNIS, REICHWEITE UND COMMUNITY FÜHREN ZUM ERFOLG

Was können Sie von der «HorseDeal24»-Erfolgsgeschichte nun für Ihr Unternehmen mitnehmen? Das Feedback aus der Community von mehr als 10 000 registrierten Nutzern wird bei «HorseDeal24» sehr ernst genommen und

schnell umgesetzt. Damit verbessern sie fortlaufend ihr Nutzererlebnis und halten die Community «bei Laune».

Die grosse monatliche Reichweite von über 300 000 Nutzern verhelfen der Sharing-Plattform ebenfalls zum Erfolg. Diese wird durch abwechslungsreiche Inhalte, ein neuartiges Angebot und ein pferdeverrücktes Team erreicht. Denn Nutzer erkennen gerade im gläsernen Zeitalter schnell, ob Unternehmen wirklich hinter ihrem Angebot stehen. Wir sind schon gespannt, wie «HorseDeal24» mit vielen Pferdestärken den europäischen Markt erobern wird.

FÜR PARTNERSCHAFTEN ODER RÜCKFRAGE

Benjamin Kröni
Geschäftsführer HorseDeal24
T +41 44 520 81 41
M +41 76 688 20 20
benjamin.kroeni@horsedeal24.com

Horseplanet AG
HorseDeal24
Bösch 80a
6331 Hünenberg ZG

NUTZUNG VON SHARING-ECONOMY-DIENSTEN IN DER SCHWEIZ

